Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Косенок Сергей Михайлович

e3a68f3eaa1e62674b54f4998099d3d6bfdcf836

Должность: ректор Дата подписания: 21.06.2025 16:35:12 Уникальный про **Оменьочные материалы** для текущего контроля и промежуточной аттестации по дисциплине

технологии делового общения

| Код, направление | 44.04.01 | |
|-----------------------------|--|--|
| подготовки | Педагогическое образование | |
| Направленность (профиль) | Профессиональное образование в области инженерного дела, технологий и технических наук | |
| Форма обучения | очная | |
| Кафедра-разработчик | педагогики профессионального и дополнительного образования | |
| Выпускающая кафедра | педагогики профессионального и дополнительного образования | |

Типовые задания для контрольной работы:

Темы контрольных работ

- 1. Деятельность как фактор формирования личности.
- 2. Особенности делового общения.
- 3. Научно-психологические основы изучения личности.
- 4. Пути и условия формирования личности в ходе делового общения.
- 5. Содержание делового общения.
- 6. Стороны общения.
- 7. Средства и виды общения.
- 8. Условия эффективного делового общения.
- 9. Служебный этикет и его функции.
- 10. Система атрибутов служебного этикета.
- 11. Пути формирования служебного этикета.
- 12. Влияние социально психологического климата на жизнедеятельность коллектива.
- 13. Роль руководителя в процессе коррекции социально-психологического климата.
- 14. Основные правила соблюдения норм служебного этикета
- 15. Основные характеристики переговорного процесса.
- 16. Классификация переговоров.
- 17. Подготовка переговоров.
- 18. Тактические приемы при ведении переговоров.
- 19. Оценка результатов переговоров.
- 20. Наиболее распространенные ошибки при ведении переговоров.
- 21. Способы расположить к себе людей
- 22. Способы склонить к своей точке зрения.

Типовые вопросы (задания) к зачету:

| Задание для показателя оценивания дискриптора «Знает» | | Вид задания Теоретический/практический | |
|---|--|--|--|
| Сформулируйте развернутые ответы на следующие теоретические | | теоретический/практический | |
| вопросы: | | | |
| 1. | . Деятельность как фактор формирования личности. | | |
| 2. | Особенности делового общения. | | |
| 3. | Научно-психологические основы изучения личности. | | |
| 4. | Пути и условия формирования личности в ходе делового | | |
| оби | цения. | теоретический | |
| 5. | Содержание делового общения. | | |
| 6. | Стороны общения. | | |
| 7. | Средства и виды общения. | | |
| 8. | Условия эффективного делового общения. | | |
| 9. | Служебный этикет и его функции. | | |
| 10. | Система атрибутов служебного этикета. | | |

- 11. Пути формирования служебного этикета.
- 12. Влияние социально психологического климата на жизнедеятельность коллектива.
- 13. Роль руководителя в процессе коррекции социально-психологического климата.
- 14. Основные правила соблюдения норм служебного этикета
- 15. Основные характеристики переговорного процесса.
- 16. Классификация переговоров.
- 17. Подготовка переговоров.
- 18. Тактические приемы при ведении переговоров.
- 19. Оценка результатов переговоров.
- 20. Наиболее распространенные ошибки при ведении переговоров.
- 21. Способы расположить к себе людей
- 22. Способы склонить к своей точке зрения.
- 23. Пути оптимизации переговорного процесса

| Задание для показателя оценивания дискриптора «Умеет» | Вид задания |
|---|--------------|
| Практическое задание №1 | практический |

| | Вид задания |
|-------------------------|--------------|
| Практическое задание №2 | практический |

Практические задания на зачет

Практическое задание №1

Определите какой стиль речи описан в отрывке.

- 1. С благодарностью подтверждаем получение Вашего письма с приложенными каталогами и сообщаем, что этот информационный материал мы направили на рассмотрение нашим заказчикам. В случае проявления ими интереса к изделиям Вашей фирмы мы Вам сообщим об этом дополнительно.
- 2. Милый мой голубчик Анечка, получил твое милое письмо, и очень мне грустно было читать, как детишки заплакали, когда я уехал. Милые голубчики! Скажи им сейчас же, что папа их помнит, целует и в Петербург зовет. Обнимаю и целую беспрерывно и благословляю. Я, Аня, все нездоров: нервы очень раздражены, а в голове как тукан, все точно кружится. Никогда еще даже после самых сильных припадков не бывало со мной такого состояния. Очень тяжело. Точно сон и дремота и меня все разбудить не могут. Отдохнуть бы надо хоть недельки две от работы и заботы беспрерывной вот что... (Достоевский Ф. М.).
- 3. Периодически осматривать соединения шлангов с клапаном, насосом и штуцерами, водосборников с баком стиральным и баком центрифуги, для чего машину переворачивать на крышку корпуса. Соединения должны обеспечивать водонепроницаемость стыков и надежность крепления замками. Замки (их десять: три на клапане, два на насосе, два на штуцере бака центрифуги и по одному на водосборниках бака центрифуги и бака стирального и на выходном штуцере ниши).

4. В наши дни приходится сталкиваться с тем, что взаимодействие человека с окружающей его природой нередко ведет к неожиданным и нежелательным последствиям, хотя оно предполагает благие намерения. Воздвигли завод азотных удобрений, но рыжие «лисьи хвосты», тянущиеся из труб, загубили в округе растительность. Очистили с помощью гербицидов рисовое поле от сорняков, но, сбросив с полей ядовитую воду, заморили рыбу в соседней речке.

Практическое задание №2

Составьте организационно-распорядительный документ (на выбор):

- распоряжение,
- приказ,
- заявление.